



In der Schweiz, im deutschsprachigen Raum, aber auch auf der ganzen Welt...

Vorteile

Beschäftigen Sie sich mit dem Unternehmensverkauf, der Nachfolgefrage oder einem MBO, so beraten und begleiten wir Sie umfassend.

Planen Sie als Unternehmer oder als MBI Kandidat den Erwerb eines Unternehmens, dann unterstützen wir Sie bei der Suche geeigneter Objekte und der anschließenden Verhandlung bis über das Closing hinaus. Dabei steht grundsätzlich Ihr Nutzen für uns im Vordergrund und bestimmt die Komponenten unseres Konzepts.

- Sie schonen Ihre persönlichen Ressourcen und können sich auf Ihr Stammgeschäft konzentrieren.
- Sie müssen sich kein vielschichtiges Spezialwissen aneignen.
- Wir recherchieren für Sie umfassend und diskret alle in Frage kommenden Interessenten, auch die, denen Sie noch nicht begegnet sind.
- Wir prüfen die Einschätzung der strategischen Stoßrichtung Ihres Vorhabens.
- Wir bewerten Ihr Unternehmen bzw. das von Ihnen gewünschte Unternehmen nach den anerkannten Methoden des I. d. W.
- Wir steigern den Wert Ihres Unternehmens vor oder beim Unternehmensverkauf.
- Wir interessieren potenzielle Investoren für Ihr Unternehmen und generieren dadurch zusätzliche Nachfrage.
- Wir prüfen die Interessenten hinsichtlich Bonität, Know-how, Zielsetzung der Übernahme, allgemeine Qualifikation bei MBI Kandidaten.
- Sie erhalten den Direktzugang zu Entscheidern und ernsthaften Investoren.
- Wir finden das attraktivste Transaktionskonzept und berücksichtigen dabei Ihre persönlichen Pläne.
- Wir garantieren Ihnen Diskretion gegenüber allen Geschäftspartnern, Lieferanten, Kunden, Mitarbeitern u. dgl.
- Wir begleiten Sie während des gesamten M+A-Prozesses bis über den Notartermin hinaus und überwachen auch die Umsetzung der Transaktion.
- Wir führen Sie systematisch und effizient zum Erfolg, denn ein Großanteil unseres Honorars ist erfolgsorientiert.